

Un empresario en Estados Unidos gana 265 veces más que un ciudadano medio, lo que sitúa al país a la cabeza de la clasificación sobre diferencias salariales en 22 naciones, realizada por la firma Bloomberg. Le sigue India, con una remuneración anual de sus dirigentes 229 veces superior a los ingresos medios en el país. Reino Unido, donde un gran empresario cobra el equivalente de lo que ganan 201 británicos, completa el podio de esta clasificación publicada este jueves. Lee: 2017 fue un gran año para ser rico en Estados Unidos Entre los 10 primeros puestos también figuran España (sitio ocho), donde un dirigente gana 143 veces más que un trabajador medio, y Alemania, con salarios de empresarios 136 veces superiores a la media. Cierra la clasificación, Noruega, con ingresos patronales 20 veces por encima de los sueldos medios. Para establecer esta lista, Bloomberg evaluó los ingresos medios (salario fijo, variable, acciones, jubilaciones, etc.) de los dirigentes de empresas que determinan los principales índices bursátiles de cada país (S&P 500 para Estados Unidos, FTSE 100 para Reino Unido o el Ibex 35 para España). Recomendamos: Una buena noticia para los seguidores del Bitcoin Bloomberg comparó la remuneración al ingreso medio de cada Estado, medido por el Producto Interior Bruto (PIB) por habitante, calculado en paridad de poder adquisitivo.]]>

Leer más: [Expansión - Economía](#)